

台灣半導體產業組織中國投資集體行動邏輯之制度與網絡分析

林亦之、熊瑞梅、官逸人、洪佩華

摘要

企業組織在全球競爭下的機會與限制，往往來自國家和市場力量的牽引與角力。站在國家的立場，避免產業空洞化、資金快速流失、國家資產被掏空與高失業率是優先考量；然而，對個別企業而言，透過尋租而來的比較利益與存活成長才是其首要考量。1996年，「戒急用忍」政策提出，我國投資審議委員會官方資料中記載著第一筆半導體產業組織開始在中國進行投資。2000年政黨輪替後，台灣對中國貿易依賴快速增加，民進黨政府的「積極開放、有效管理」和「積極管理、有效開放」制度干預似乎無法抵擋強大的市場力量，資金不斷經由境外第三地湧入中國。2008年，國民黨再度執政，新政府採取親中的「兩岸共同市場」（一中市場）政策，以中國為主要貿易國，投資集中於中國。2010年，鬆綁淨值40%的投資中國上限，全面開放半導體設計、封測赴中國投資，營運總部設在台灣的中大型企業，赴中國投資淨值完全不設限。2010年9月12日，兩岸經濟合作架構協議（ECFA, Economic Cooperation Framework Agreement）正式生效，兩岸進入更緊密的經貿合作關係。由於市場力量（全球化與中國化）、國家與制度，以及台灣半導體產業組織集體選擇的共同演化，成為該產業存活與發展的決定性參數，因此，本研究試圖從時間（制度與法規）、空間（空間親近性）與產業同異質性（相似性與否）的角度切入，以事件史分析及論述分析探討影響2000年後台灣半導體產業組織中國投資策略的關鍵機制與論述邏輯。

關鍵詞：半導體產業、中國投資、事件史分析、制度、網絡